

CADA SEGUNDO CUENTA EN TU 'ELEVATOR PITCH'



0-15 segundos

Preséntate a ti mismo y tu idea en **muy pocas palabras**. Intenta impactar en los primeros segundos para captar la atención de tu interlocutor.



15-35 segundos

Amplía la información sobre tu idea indicando **qué problema resuelve** o **qué necesidad cubre**.



35-50 segundos

Especifica **qué te diferencia de los demás** y expón las razones por las que tu idea tiene el éxito garantizado.



50-60 segundos

Reitera el **punto fuerte de tu idea** y **deja abierta la puerta a una próxima reunión** donde ampliarás la información.